

pejibaye

CONSULTING

DEFINIENDO LA TRACCIÓN EMPRESARIAL PARA EL 2025

5 Tendencias y 9 Prácticas para Arrancar
el Año con el Mayor  Impulso

DEFINIENDO LA TRACCIÓN EMPRESARIAL PARA EL 2025

Un evento dirigido a líderes de pymes que desean iniciar el año con el impulso estratégico apropiado para llevar el negocio al siguiente nivel al definir un plan de acción efectivo para cada paso en el camino empresarial.

AGENDA

5 Tendencias para
Pequeños Negocios
durante el 2025



AGENDA

5 Tendencias para
Pequeños Negocios
durante el 2025

9 Tips
Empresariales para
un 2025 Exitoso



AGENDA

5 Tendencias para
Pequeños Negocios
durante el 2025

9 Tips
Empresariales para
un 2025 Exitoso

Preguntas &
Respuestas

5 Tendencias para Pequeños Negocios durante el 2025

SOSTENIBILIDAD


Cada vez más consumidores buscan marcas que adopten prácticas sostenibles.

SOSTENIBILIDAD

Cada vez más consumidores buscan marcas que adopten prácticas sostenibles.

Implementar tecnologías ecológicas y ofrecer productos responsables diferencian y atraen públicos más conscientes.

SOSTENIBILIDAD



Reducción de
costos a largo
plazo.

SOSTENIBILIDAD



Reducción de
costos a largo
plazo.

Mejora de la
reputación y
lealtad del cliente.

SOSTENIBILIDAD



Reducción de
costos a largo
plazo.

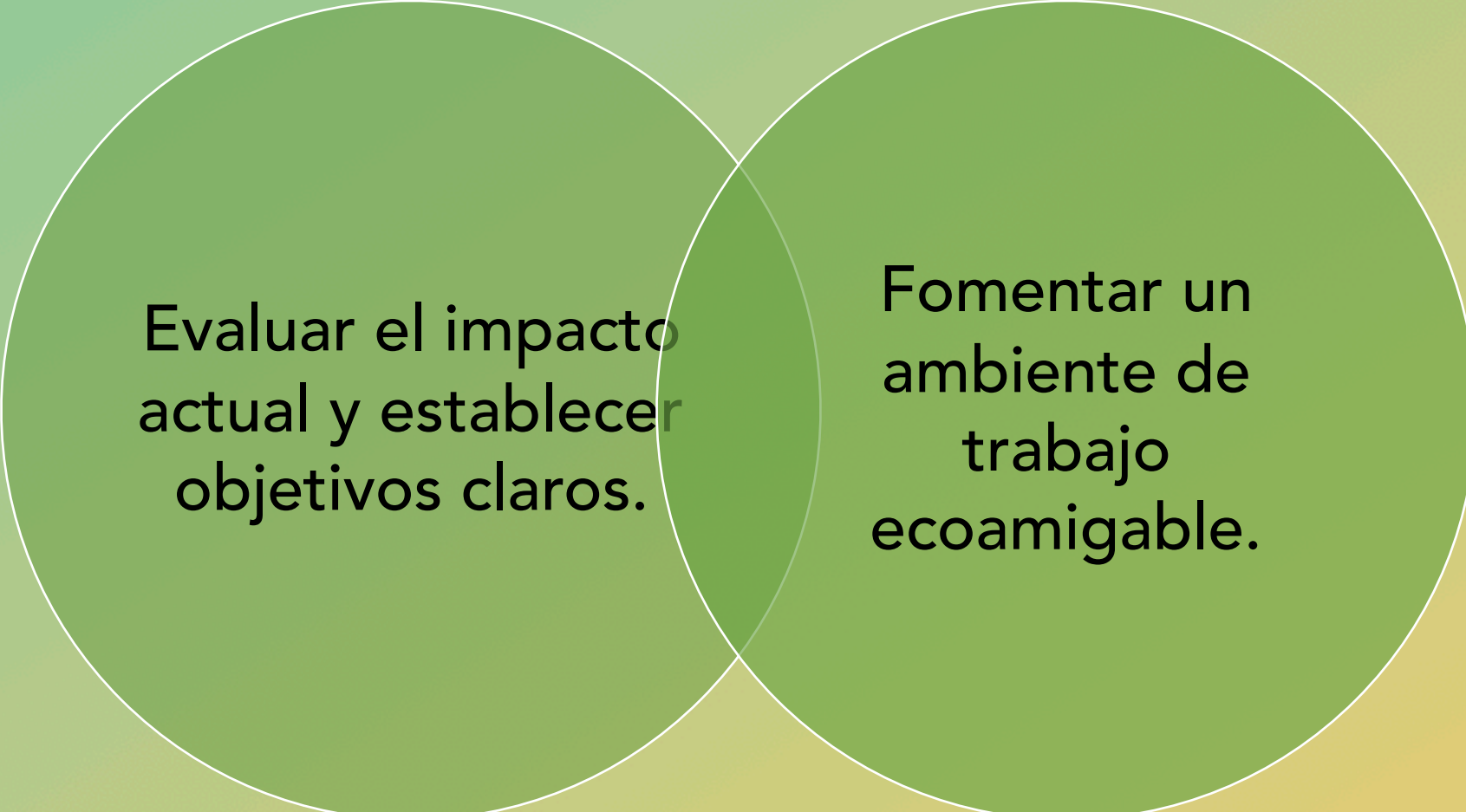
Mejora de la
reputación y
lealtad del cliente.

Acceso a nuevos
mercados.

SOSTENIBILIDAD

Evaluar el impacto actual y establecer objetivos claros.

SOSTENIBILIDAD



Evaluar el impacto actual y establecer objetivos claros.

Fomentar un ambiente de trabajo ecoamigable.

SOSTENIBILIDAD

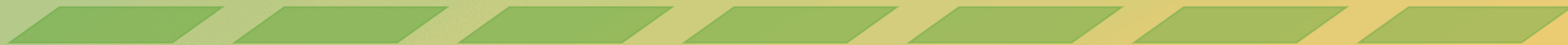
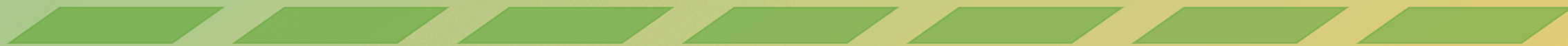
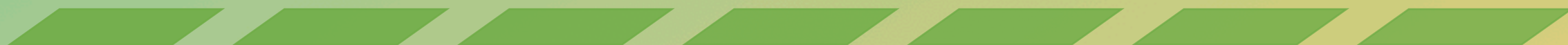
Evaluar el impacto actual y establecer objetivos claros.

Fomentar un ambiente de trabajo ecoamigable.

Optar por proveedores sostenibles.

DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO

La transformación digital seguirá siendo crucial.

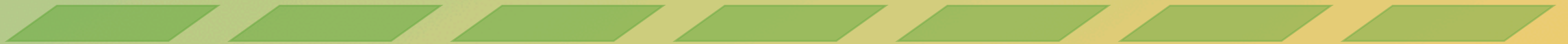


DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO

La transformación digital seguirá siendo crucial.

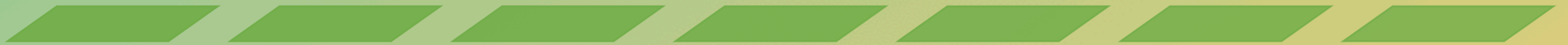


Optimizar sus plataformas de venta en línea.

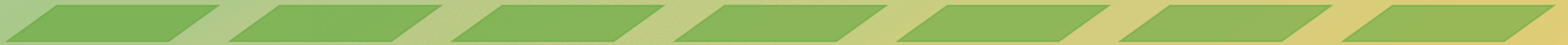


DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO

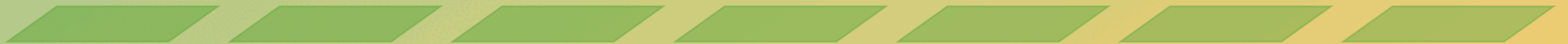
La transformación digital seguirá siendo crucial.



Optimizar sus plataformas de venta en línea.



Utilizar herramientas de marketing digital para llegar a una audiencia más amplia.



DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO



Alcance ampliado.

DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO



Alcance ampliado.

Reducción de
costos operativos.

DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO

Alcance ampliado.


Reducción de
costos operativos.

Mejora de la
experiencia del
cliente.

DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO

Desarrollar una
presencia en línea
sólida.

DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO



Desarrollar una
presencia en línea
sólida.

Utilizar redes
sociales y
marketing digital.

DIGITALIZACIÓN Y COMERCIO ELECTRÓNICO

Desarrollar una
presencia en línea
sólida.

Utilizar redes
sociales y
marketing digital.

Implementar
herramientas de
gestión eficientes.

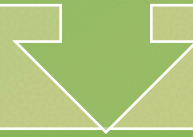
PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Auge de los datos y la inteligencia artificial.



PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Auge de los datos y la inteligencia artificial.

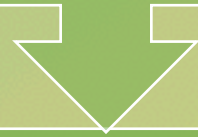


Negocios podrán ofrecer experiencias personalizadas a sus clientes.



PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Auge de los datos y la inteligencia artificial.




Negocios podrán ofrecer experiencias personalizadas a sus clientes.




Mejorando la relación y fomentando la lealtad.

PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE



Aumento de la lealtad del cliente.


PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE



Aumento de la lealtad del cliente.

Mejora de las tasas de conversión.

PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE



Aumento de la lealtad del cliente.

Mejora de las tasas de conversión.

Diferenciación en el mercado.

PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Recolectar y analizar datos de clientes.

PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Recolectar y
analizar datos de
clientes.

Recomendaciones
personalizadas.

PERSONALIZACIÓN DE LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Recolectar y analizar datos de clientes.

Recomendaciones personalizadas.

Fomentar la comunicación directa.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL

La cultura del trabajo ha cambiado.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL

La cultura del trabajo ha cambiado.

Opciones de teletrabajo y horarios flexibles.


TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL

La cultura del trabajo ha cambiado.

Opciones de teletrabajo y horarios flexibles.

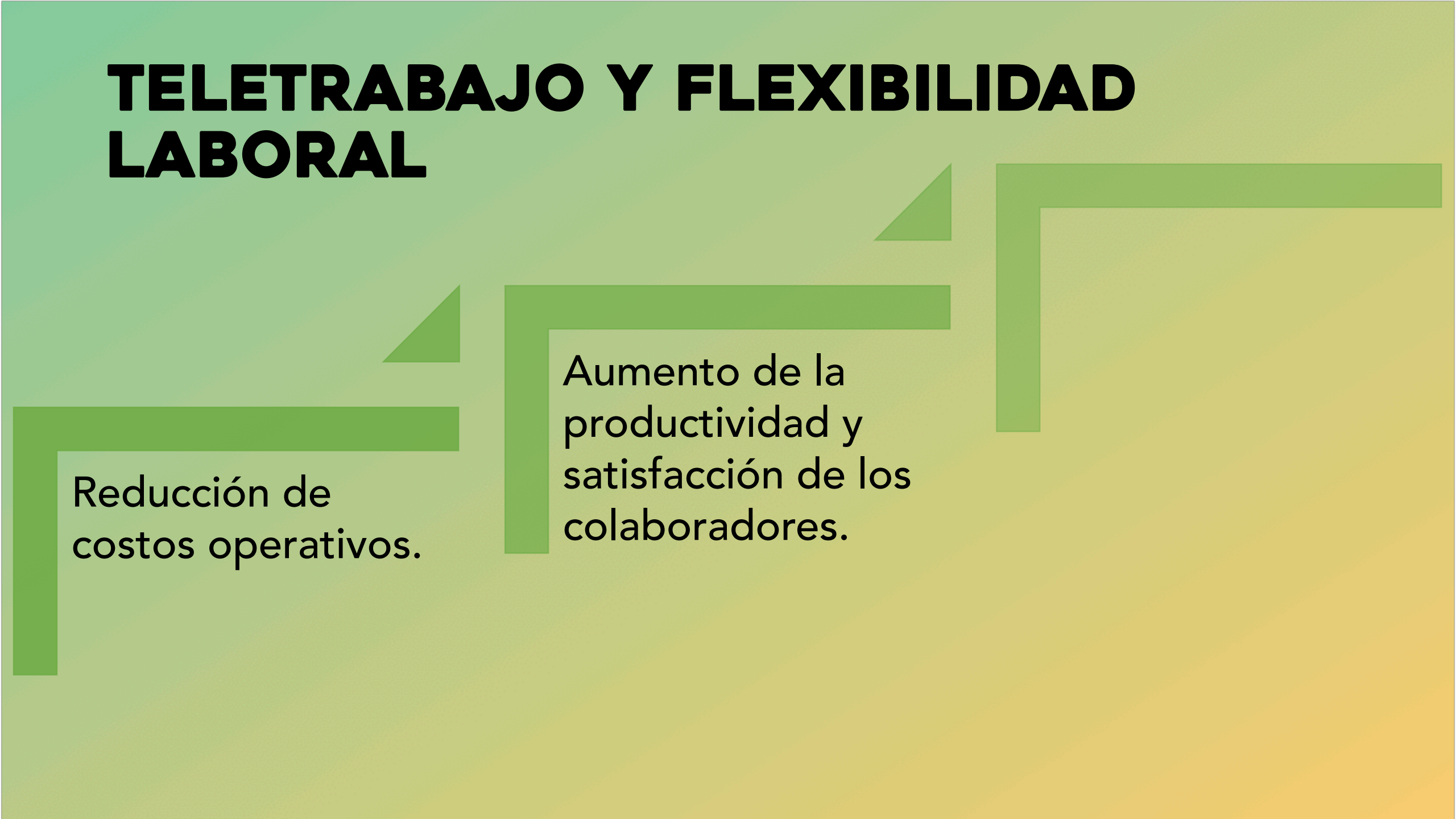
Mayor atracción y retención del equipo de trabajo.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL



Reducción de
costos operativos.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL



Reducción de
costos operativos.

Aumento de la
productividad y
satisfacción de los
colaboradores.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL

Reducción de costos operativos.


Aumento de la productividad y satisfacción de los colaboradores.

Acceso a un talentoso grupo de candidatos.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL

Establecer
políticas claras de
teletrabajo.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL



Establecer políticas claras de teletrabajo.

Utilizar herramientas de colaboración efectivas.

TELETRABAJO Y FLEXIBILIDAD LABORAL

Establecer políticas claras de teletrabajo.

Utilizar herramientas de colaboración efectivas.

Fomentar la confianza y la autonomía.

SALUD Y BIENESTAR


Creciente interés por productos y servicios que promuevan la salud física y mental.

SALUD Y BIENESTAR

Creciente interés por productos y servicios que promuevan la salud física y mental.

Alinearse con esta tendencia, mediante alimentos, fitness, o bienestar emocional, verán oportunidades de crecimiento.

SALUD Y BIENESTAR



Aumento de la
productividad.

SALUD Y BIENESTAR



Aumento de la
productividad.

Reducción del
ausentismo y
los costos de
salud.

SALUD Y BIENESTAR

Aumento de la
productividad.

Reducción del
ausentismo y
los costos de
salud.

Mejora del
ambiente
laboral y la
retención de
talento.

SALUD Y BIENESTAR

Ofrecer programas
de bienestar.

SALUD Y BIENESTAR



Ofrecer programas
de bienestar.

Fomentar un
ambiente de
trabajo saludable.

SALUD Y BIENESTAR



Ofrecer programas
de bienestar.

Fomentar un
ambiente de
trabajo saludable.

Promover el
equilibrio entre la
vida laboral y
personal.

9 Tips Empresariales para un 2025 Exitoso

Establecer Metas Claras

- Definir objetivos específicos y medibles para el año.
- Asegurarse de comunicar apropiadamente.
- Todos en el equipo comprendan y se alineen con estas metas.

Establecer Metas Claras

- Definir objetivos específicos y medibles para el año.
- Asegurarse de comunicar apropiadamente.
- Todos en el equipo comprendan y se alineen con estas metas.

Fomentar una Cultura Positiva

- Crear un ambiente de trabajo motivador.
- Valorar la comunicación abierta, la colaboración y el reconocimiento de logros.

Establecer Metas Claras

- Definir objetivos específicos y medibles para el año.
- Asegurarse de comunicar apropiadamente.
- Todos en el equipo comprendan y se alineen con estas metas.

Fomentar una Cultura Positiva

- Crear un ambiente de trabajo motivador.
- Valorar la comunicación abierta, la colaboración y el reconocimiento de logros.

Invertir en Capacitación

- Ofrecer oportunidades de formación y desarrollo.
- Apuntar a mejorar las habilidades e incrementar la satisfacción laboral.

Adaptar Tecnología

- Aprovechar las herramientas digitales y la automatización.
- Mejorar la eficiencia operativa.
- Mantenerse informado sobre las últimas tendencias tecnológicas en tu industria.

Adaptar Tecnología

- Aprovechar las herramientas digitales y la automatización.
- Mejorar la eficiencia operativa.
- Mantenerse informado sobre las últimas tendencias tecnológicas en tu industria.

Escuchar a los Clientes

- Fomentar la retroalimentación de los clientes.
- Adaptar tus productos o servicios según sus necesidades.
- Mantener la relevancia en el mercado.

Adaptar Tecnología

- Aprovechar las herramientas digitales y la automatización.
- Mejorar la eficiencia operativa.
- Mantenerse informado sobre las últimas tendencias tecnológicas en tu industria.

Escuchar a los Clientes

- Fomentar la retroalimentación de los clientes.
- Adaptar tus productos o servicios según sus necesidades.
- Mantener la relevancia en el mercado.

Enfocarse en la Sostenibilidad

- Adoptar prácticas sostenibles.
- Beneficien al medio ambiente y a la rentabilidad.
- Resuenen con los valores de tus clientes y colaboradores.

Cultivar la Resiliencia

- Prepararse para enfrentar desafíos y cambios inesperados.
- Fomentar una mentalidad adaptable en tu equipo y busca siempre soluciones innovadoras.

Cultivar la Resiliencia

- Prepararse para enfrentar desafíos y cambios inesperados.
- Fomentar una mentalidad adaptable en tu equipo y busca siempre soluciones innovadoras.

Promover la Salud Mental

- Crear iniciativas que apoyen el bienestar emocional y mental de los colaboradores.
- Mejorar su rendimiento y satisfacción general.

Cultivar la Resiliencia

- Prepararse para enfrentar desafíos y cambios inesperados.
- Fomentar una mentalidad adaptable en tu equipo y busca siempre soluciones innovadoras.

Promover la Salud Mental

- Crear iniciativas que apoyen el bienestar emocional y mental de los colaboradores.
- Mejorar su rendimiento y satisfacción general.

Red de Contactos

- Fortalecer tu red de contactos y asociaciones estratégicas.
- Colaboraciones con otros líderes y empresas puede abrir nuevas oportunidades y recursos.

Preguntas & Respuestas

pejibaye

CONSULTING