



Conectá y vendé más: inteligencia artificial al servicio de tu negocio

Impulsá tu estrategia comercial con IA
generativa, paso a paso y con
propósito

90 minutos para transformar tu forma de vender



¡Bienvenidos!

Dinámica de inicio:

"¿Cuál es tu mayor pérdida de tiempo en el proceso de ventas?"

Compartí en el chat.

- Tu mayor frustración comercial



Agenda



Diagnóstico rápido



Tu plan de acción para mañana

Objetivo: 4 herramientas listas para usar YA



4 Quick Wins con Framework M.E.D.I.O.



Preguntas y respuestas




Problemas que todos compartimos

 **Investigar prospectos: Tiempo**

 **Mensajes genéricos: Poca respuesta**

 **Follow-ups olvidados: prospectos perdidos**

 **Objeciones repetitivas: Sin respuestas preparadas**

¿Te suena familiar?

IA en Ventas: 3 Conceptos Clave



IA generativa = Tu asistente comercial 24/7

No te reemplaza, te potencia



Personalización a escala

Un mensaje único para cada prospect en minutos



Automatización inteligente

Procesos smart, no robóticos

El Framework M.E.D.I.O.



Mercado - Investigación
inteligente



Estrategia - Mensajes que
conectan



Dirección - Gestión con datos



Implementación - Herramientas accesibles



Operación - Ejecución optimizada

Próximos 60 min = 4 Quick Wins aplicando M.E.D.I.O.

Quick Win #1: Investigación Express

De 2 horas a 2 minutos por prospect

EL PROMPT MAESTRO:

Actuá como un investigador comercial experto. Analizá esta empresa: [NOMBRE DE LA EMPRESA]. Dame en 5 puntos: 1. Su modelo de negocio principal 2. Desafíos actuales de su industria 3. Decisores clave y sus perfiles LinkedIn 4. Timing ideal para contactar 5. Angle de aproximación más efectivo Sé específico para una primera conversación.





⚡ EJERCICIO: Usá el Prompt Ahora

01

Abrí ChatGPT, Gemini o Claude

02

Copiá el prompt

03

Reemplazá [NOMBRE DE LA EMPRESA] con un prospect real

04

Ejecutar

Compartí en el chat: ¿Qué descubriste que no sabías?

Lo que acabás de lograr:

- Investigación que tomaba 2 horas → 2 minutos
- Timing perfecto para el contacto
- Insights específicos de la industria
- Ángulo personalizado de entrada

Quick Win #2: Forecast Inteligente

De intuición a datos predictivos

PROMPT PARA ANÁLISIS DE PIPELINE:

Analizá mi pipeline de ventas actual: LEADS ACTUALES: - [Cliente A]: \$[monto], etapa [X], último contacto [fecha] - [Cliente B]: \$[monto], etapa [Y], último contacto [fecha] Dame: 1. Probabilidad de cierre para cada uno (%) 2. Forecast realista para próximos 30 días 3. 3 acciones específicas para acelerar el cierre 4. Cuál priorizar y por qué



⚡ EJERCICIO: Analizá tu Pipeline

5 minutos:

01

Tomá tus 3 principales leads activos

02

Usá el prompt con datos reales

03

Anotá las 3 acciones que te sugiera

Resultado: Tendrás tu plan comercial para esta semana

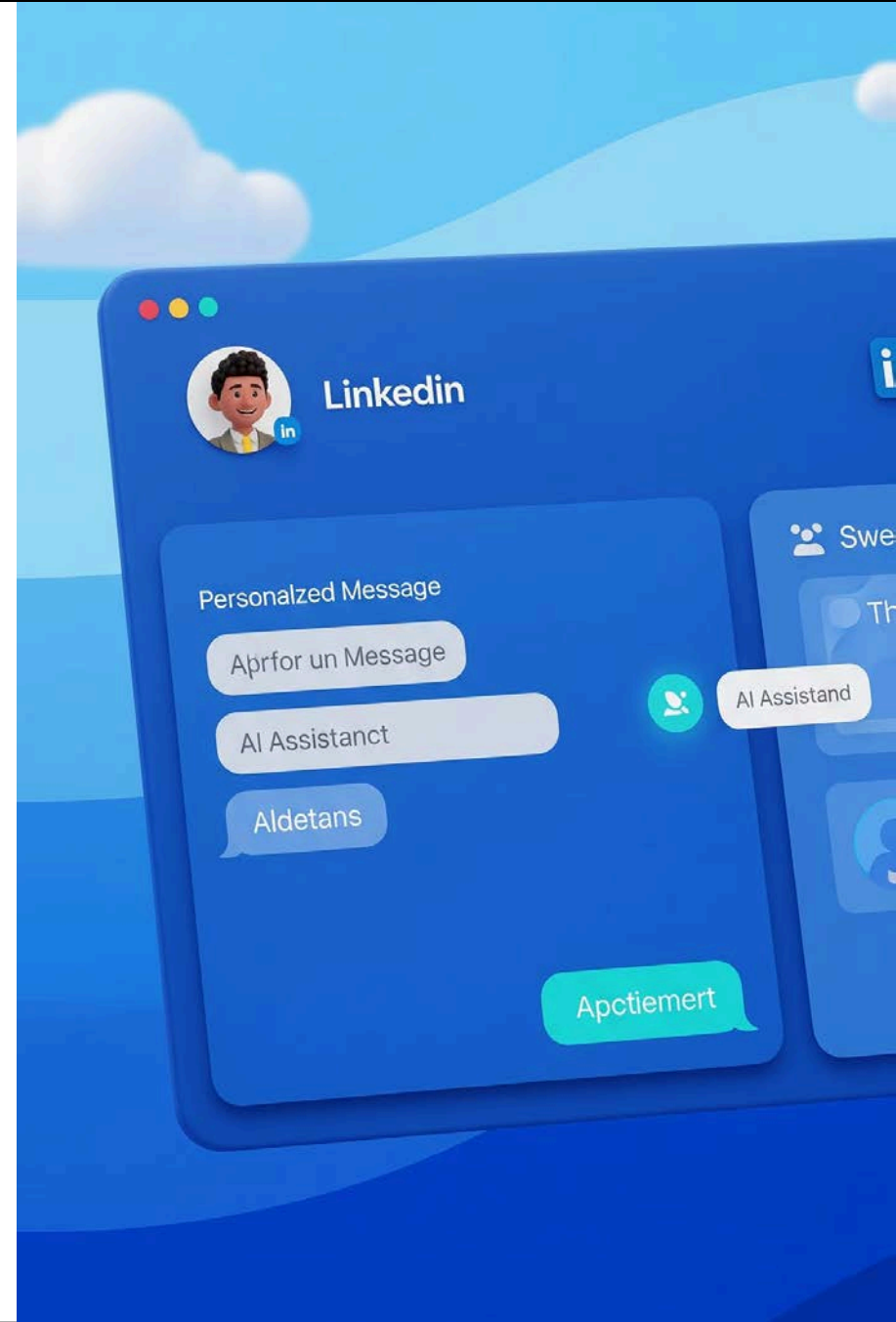


Quick Win #3: Personalización Masiva

Un mensaje único para cada prospect

PROMPT PERSONALIZACIÓN:

Creá un mensaje de LinkedIn para [NOMBRE] que es [CARGO] en [EMPRESA].
Contexto: - Su empresa: [breve descripción] - Mi servicio: [qué ofrecés] -
Objetivo: conseguir una llamada de 15 minutos - Tono: profesional pero cercano
- Extensión: máximo 80 palabras Incluí: 1. Referencia específica a su empresa/rol
2. Insight valioso 3. Call-to-action claro 4. Evitá sonar como pitch de ventas



EJERCICIO: Creá 3 Mensajes Personalizados

10 minutos para crear:

Mensaje 1: Prospect de LinkedIn que te interesa

Mensaje 2: Lead frío que no respondió

Mensaje 3: Referido que te dieron

Objetivo: 3 mensajes únicos, listos para enviar

Quick Win #4: Manejo de Objeciones

Convertí "NO" en conversación

PROMPT ANTI-OBJECIONES:

Mi prospect dice: "[OBJECCIÓN TEXTUAL]" Contexto: - Servicio: [descripción breve] - Etapa de venta: [primera llamada/propuesta/negociación] - Perfil del cliente: [tamaño, industria, rol] Dame una respuesta que: 1. Valide su preocupación 2. Re plante la objeción positivamente 3. Incluya ejemplo o caso similar 4. Termine con pregunta para seguir conversando 5. Sea máximo 60 palabras habladas



EJERCICIO: Desarmá tus 3 Objeciones Típicas

10 minutos:

Prepará respuestas para:

"Es muy caro"

"No tenemos tiempo"

"Tenemos que pensarlo"

Resultado: Banco de respuestas listas para usar



Acabás de dominar:



Quick Win #1: Investigación en 2 minutos



Quick Win #2: Forecast predictivo



Quick Win #3: Mensajes personalizados a escala



Quick Win #4: Respuestas poderosas a objeciones

¿Cuál vas a usar primero mañana?



Tus 4 Prompts Esenciales

1

INVESTIGACIÓN EXPRESS

"Investigá [EMPRESA] y dame los 3 datos más relevantes para una primera conversación comercial"

2

PERSONALIZACIÓN RÁPIDA

"Personalizá este mensaje para [NOMBRE] en [EMPRESA]: '[TU MENSAJE]'"

3

RESPUESTA A OBJECIONES

"El cliente dice: '[OBJECCIÓN]'. Dame respuesta empática de 40 palabras"

4

FOLLOW-UP INTELIGENTE

"Follow-up para quien no respondió hace [X días]. Persistente pero no molesto"

Stack Mínimo para Empezar YA

GRATUITO:



ChatGPT → Investigación y contenido



Gemini → Análisis de datos y estrategia



Claude → Escritura persuasiva y scripts

TU CRM ACTUAL + Los 4 prompts = Súper poderes comerciales

Configuración: Guardá los prompts como plantillas en tu teléfono





Tu Roadmap de 30 Días

SEMANA 1: Adopción Básica

1

- Usá 1 prompt diariamente
- Meta: Ahorrar 30 min/día

2

SEMANA 2: Personalización

- Adaptá prompts a tu industria
- Meta: 50% mensajes personalizados

3

SEMANA 3: Automatización

- Secuencias simples de follow-up
- Meta: 80% seguimientos automatizados

4

SEMANA 4: Optimización

- Medí y refiná
- Meta: +20% tasa de respuesta



Los 5 Números a Trackear

30+

Tiempo ahorrado diario

(objetivo: 30+ min)

+15%

Tasa de respuesta

(objetivo: +15%)

+25%

Reuniones/semana

(objetivo: +25%)

-70%

Tiempo de investigación

(objetivo: -70%)

+30%

Propuestas enviadas

(objetivo: +30%)

¿Cuál es tu métrica prioritaria?





Antes de irte...

Completá esta frase:

"Mañana a las [HORA] voy a usar IA para [ACCIÓN ESPECÍFICA] con [CLIENTE/PROSPECT] y mi objetivo es [RESULTADO MEDIBLE]"

Ejemplo: "Mañana a las 9 AM voy a investigar con IA 5 prospectos nuevos y mi objetivo es enviar 5 mensajes personalizados antes de las 11 AM"

 **Escribilo en el chat ahora**



¿Listo para vender más inteligentemente?

TUS PRÓXIMOS PASOS:

01

HOY: Guardá los 4 prompts en tu móvil

03

ESTA SEMANA: Usá 1 prompt diario

02

MAÑANA: Ejecutá tu compromiso público

04

EN 30 DÍAS: Medí tus resultados



Mantengamos el contacto:



Email: rogelio@gorileo.com



WhatsApp: 6043-0785



LinkedIn: Rogelio Umaña Martínez



Web: gorileo.com

Recordá: La IA no reemplaza tu experiencia,

la potencia exponencialmente

